

WERKZEUG IM KOPF.
VERKAUF IM BLUT.

Kompetent beraten. Zuverlässig betreuen. Gemeinsam erfolgreich sein.

Kaufmännischer Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Schwerpunkt Bau- und Werkzeugtechnik

STANDORT: GLAUCHAU | VOLLZEIT | AB SOFORT

Deine Aufgaben bei uns

- Fachkundige und persönliche Beratung unserer Kunden rund um Bau- und Werkzeugtechnik sowie passende Produktlösungen
- Betreuung unserer Kunden als kompetenter Ansprechpartner – telefonisch, per E-Mail und serviceorientiert
- Erstellung und Bearbeitung von Angeboten und Aufträgen – von der Anfrage bis zur Lieferung
- Eigenständige Bearbeitung von Reklamationen und Finden kundenorientierter Lösungen
- Enge Zusammenarbeit mit Außendienst und Einkauf für eine optimale Kundenbetreuung
- Pflege von Kunden-, Artikel- und Auftragsdaten sowie Unterstützung reibungsloser Abläufe im Innendienst

Das bringst du mit

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, Verkauf oder in der Kundenberatung – idealerweise im technischen Handel oder im Bereich Bau- und Werkzeugtechnik
- Ausgeprägtes Vertriebsverständnis, Freude am Verkaufen und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Technisches Interesse und die Bereitschaft, sich intensiv mit unseren Produkten und Lösungen auseinanderzusetzen
- Sicherer Umgang mit MS Office, insbesondere Excel
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Teamgeist und eine ausgeprägte Kundenorientierung

Das erwartet dich bei uns

Sicherheit & Perspektive

- Langfristige Beschäftigungsperspektive in einem etablierten, regional verwurzelten Unternehmen
- Faire und leistungsgerechte Vergütung
- Strukturierte Einarbeitung und ein erfahrenes Team an deiner Seite

Team & Zusammenhalt

- Kollegiales Miteinander und gegenseitige Unterstützung
- Wertschätzende Kultur und flache Hierarchien
- Kurze Entscheidungswege und offener Austausch
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit Eigenverantwortung

Deine Vorteile

- 28 Tage Urlaub und geregelte 40-Stunden-Woche (Mo-Fr)
- Betriebliche Altersvorsorge
- JobRad-Leasing für Beruf und Freizeit
- Attraktive Mitarbeiterrabatte auf unser Sortiment
- Möglichkeiten zur fachlichen Weiterbildung

JETZT BEWERBEN

Bewirb dich ganz unkompliziert bei uns! Ein Lebenslauf, relevante Zeugnisse und dein frühestmöglicher Eintrittstermin genügen.

Sende deine Unterlagen an:
bewerbung@pft-riesa.de



DU HAST NOCH FRAGEN? SPRICH MICH GERNE AN!

Ronja Knorr

E-Mail: ronja.knorr@partnerfuertechnik.de